

# Guía de inicio rápido

*¡Gracias  
por elegirnos!*

## Inicia tu negocio con topbal

Nombre distribuidor:

Código distribuidor:

Nombre patrocinador:

Compra tu pack • Activa tu licencia • Inicia tu negocio



# 01

## EDIFICA LA BASE DE TU NEGOCIO

EL PRIMER PASO PARA CUMPLIR TUS SUEÑOS



### Define tu por qué

#### Metas financieras

¿Cuánto dinero quieres ganar? ¿En cuánto tiempo? ¿Qué rango quieres conseguir?

El primer mes	€/mes.	Rango
A los 3 meses	€/mes.	Rango
A los 6 meses	€/mes.	Rango
Al año	€/mes.	Rango



Usar el planificador de acción masiva te permitirá seguir semanalmente tus logros.  
Disponible desde el primer día.

### Define tu compromiso

¿En qué nivel estás?

**Curioso**  **Interesado**  **100% Comprometido**

- Voy a dedicar \_\_\_\_\_ horas diarias, \_\_\_\_\_ días a la semana = \_\_\_\_\_ horas semana.
- Consumir productos/ servicios de la empresa cada mes: **Si**  **No**
- Mantener mi negocio activo: Compartir el producto: **Si**  **No**
- ¿Con qué frecuencia? \_\_\_\_\_ días a la semana.
- Conectarme al sistema: Formaciones y reuniones semanales: **Si**  **No**
- Acceder a la academia desde del primer día:  
Formarme y aprender la profesión de network marketing: **Si**  **No**
- Asistir y promover eventos presenciales y/o virtuales: **Si**  **No**

# 02

## GESTIONA TU NEGOCIO

DECIDE TUS ESTRATEGIAS DE TRABAJO



### ¿Qué tienes que hacer?

- ▶ **Selecciona tu equipo ganador** (obtendrás ingresos directos y/o ingresos residuales).
- ▶ **Consigue tus primeros clientes recomendando productos** (obtendrás ingresos directos y/o ingresos residuales).

#### ¿Cómo lo puedes hacer?

Primero elige el modo de acción que se adapta mejor a tu perfil:

Modo DIGITAL

Modo PRESENCIAL

Modo MIXTO



Accede a la academia y fórmate según tu modo de acción.

#### Modo digital (24/7)

¡Hazte presente! Añade valor

- **Marketing de contenidos** (las 7 C's):  
Calidad, Cantidad, Compartible, Conectar, Creatividad, Constancia y Cuantificable.
- **Marketing en tus redes sociales:**  
Crea tu propia comunidad.  
*Algunas de las estrategias\* #BETOPBAL:*
  - Unboxing del Welcome Pack (pack de bienvenida)
  - Unboxing de pedidos
  - Inaugura tu tienda online
  - Influencers
  - Landing pages
  - Explota los eventos en directo
  - Pack experiencia de 1 semana
  - El poder del 3: ¿Conoces a 3 personas que consuman 3 productos, y que quieran ganar dinero?



#### Modo presencial

¿A quién conoces?

- **Selecciona tu equipo ganador** (acceso a ingresos directos y residuales)
- **Haz tu lista de contactos:**  
Usa el modo FNAC: Familia, Negocios, Amigos y Comunidad
- **Selecciona tu top 30 de contactos**
- **Invita**  
(recuerda visualizar los videos en la academia)
- **Presenta**  
(utiliza la estrategia de la llamada a tres)
- **Seguimiento:** Acompaña al contacto (prospecto) a tomar una decisión
- **Cierre:**
  - Si → ¡Enhorabuena!
    - Ayuda a tu nuevo distribuidor a tener sus primeros resultados
  - No → En TOPBAL, la palabra no, significa "nueva oportunidad":
    - Recomienda el producto y gana un cliente
    - Pide referencias de otras personas que pueden estar interesadas en la distribución y/o el producto
    - Da tiempo a tu contacto. Su momento puede llegar más adelante



No olvides: Contactar a diario es la base de tu negocio

No olvides que tu negocio requiere dedicación diaria y constante.

# 03

## CREA TU CARTERA DE CLIENTES

ON-LINE O REVENTA

► **Consigue tus primeros clientes recomendando productos** (obtendrás ingresos directos).

\*\* Antes de recomendar los productos asegúrate de cumplir las siguientes pautas:

- Tienda online activa     Dominar el catálogo de productos     Consumir/ conocer los productos

### Algunas de las estrategias #BETOPBAL:

- Eventos presenciales: *coffee party #BETOPBAL*
- Pack experiencia de 1 semana (estrategia 20€)
- Inaugura tu tienda online: *Acciona el "boca – oreja"*
- El poder del 3: *¿Conoces a 3 personas que consuman 3 productos, y que quieran ganar dinero?*



### ¡Consejo! No te compliques y empieza por lo fácil:

- Tu entorno más cercano
- Personas que no se unan a tu equipo, ellos serán tus primeros clientes
- No te olvides de ti mismo, tú eres tu mejor cliente



# 04

## CONÉCTATE AL SISTEMA

FÓRMATE PARA SER UN NETWORKER PROFESIONAL



► **Consulta el calendario semanal de sistema:**

Cada semana tendrás acceso totalmente gratuito a formaciones, presentación de negocio y reunión de equipo con los CEO.

► **Accede a la academia:**

- Disponible desde el primer día para que logres ser un networker profesional.
- Formación continua para todos los niveles,
- Explicación de todas las estrategias y sistemas de apoyo.

---

**Desde este momento somos un equipo.  
Juntos conseguiremos grandes logros**

Recuerda que el sistema va a dar velocidad a tu negocio.  
Hazlo sencillo, fácil y duplicable.

# LOS 7 PILARES DEL PLAN DE ACCIÓN TOPBAL

Estos 7 pilares y cada una de sus partes son la base fundamental de la construcción y del éxito de tu negocio. Autoevalúate de vez en cuando para saber si los aplicas y así poder hacer crecer tu negocio cada día. Si vives y aplicas estos pilares en tu día a día, es imposible que te vaya mal. Si sientes que te está yendo mal, es porque no vives o tomas acción en uno o varios pilares.

## 01

### TU HISTORIA:

#### Tú eres tu principal activo

- ¿Eres un testimonio vivo de tus productos? Si  No
- ¿Has creado tu historia con un testimonio visible y contundente del antes y después de consumir los productos TOPBAL? Si  No
- ¿Eres un testimonio vivo de tu negocio de distribución? Si  No
- ¿Has creado tu historia con relación al negocio de distribución (tu antes y después de TOPBAL en tu vida)? Si  No

## 02

### ACCIONA TU OFICINA Y TUS HERRAMIENTAS

- Back office activo. Si  No
- Link "únete" (para registros) siempre a mano. Si  No
- Rotador configurado. Si  No
- Licencia activa con tu pedido mensual. Si  No
- Tienda on-line inaugurada. Si  No
- Link tienda on-line siempre a mano. Si  No
- Catálogo de productos dominado. Si  No
- Follow redes sociales corporativas
  - Instagram: [@betopbaloficial](#)
  - YouTube: [@betopbaloficial](#)
  - Facebook: [@betopbaloficial](#)
- ¿Has creado tu propia comunidad en tus redes sociales? Si  No
- ¿Has planificado tu marketing de contenidos? Si  No
- ¿Sigues tu plan de marketing de contenidos en redes semana a semana? Si  No

## 03

### SELECCIONA TU EQUIPO GANADOR

- ¿Has hecho tu lista de contactos? Si  No
- ¿Mantienes viva tu lista de contactos? Si  No
- ¿Cada cuánto añades gente a tu lista de contactos?  
 Cada día  1 vez por semana  1 vez quincenalmente  1 vez al mes  Nunca
- ¿Prejuzgas a la hora de añadir nombres a tu lista de contactos? Si  No
- ¿Cada cuánto invitas a tus contactos al negocio?  
 Cada día  Varias veces a la semana  1 vez por semana  1 vez quincenalmente  1 vez al mes  Nunca
- ¿Cada cuánto contactas?  
 Cada día  Varias veces a la semana  1 vez por semana  1 vez quincenalmente  1 vez al mes  Nunca
- ¿Cada cuánto presentas el negocio?  
 Cada día  Varias veces a la semana  1 vez por semana  1 vez quincenalmente  1 vez al mes  Nunca
- ¿Llegas a las 10 presentaciones mínimas a la semana? Si  No
- ¿Mandas el video o link de la presentación de negocio a tus contactos? Si  No

# LOS 7 PILARES DEL PLAN DE ACCIÓN TOPBAL

04

## CONSIGUE Y FIDELIZA A TUS CLIENTES

- ¿Has desarrollado una cartera de clientes? Si  No
- ¿Tienes clientes fidelizados con la marca? Si  No
- ¿Buscas intencionalmente ampliar tu lista de clientes? Si  No
- ¿Haces seguimiento a tus clientes? Si  No

05

## CONÉCTATE AL SISTEMA PARTICIPA EN LOS EVENTOS

- ¿Sigues el sistema? Si  No
- ¿Sigues los entrenamientos de los líderes de tu equipo? Si  No
- ¿Conoces y usas las estrategias del sistema? Si  No
- En concreto, ¿qué estrategias de sistema usas?
  - Unboxing del Welcome Pack. Si  No
  - El poder del 3. Si  No
  - Influencers. Si  No
  - Coffee-party. Si  No
  - Unboxing de pedidos. Si  No
  - Llamada a 3. Si  No
  - Inaugura tu tienda on-line. Si  No
  - Pack 1 semana. Si  No
- ¿Has descargado y sigues el plan de acción masiva de la compañía? Si  No
- ¿Utilizas las herramientas del sistema (hábitos saludables, recetas, entrenador personal, catálogo, etc.) y lo difundes entre tus clientes? Si  No
- ¿Asistes a todos los eventos corporativos sin excepción? Si  No
- ¿Mantienes el número de personas asistentes de tu equipo? Si  No

06

## FÓRMATE EN NUESTRA ACADEMIA COMO NETWORKER PROFESIONAL

- ¿Accedes a la academia con regularidad? Si  No
- ¿Qué videos te faltan por visualizar?

07

## CRECIMIENTO Y MENTALIDAD GANADORA

- ¿Inviertes tiempo a diario en tu crecimiento y desarrollo personal? Si  No
- ¿Estás leyendo algún libro sobre el tema? Si  No
- ¿Escuchas audios diariamente? Si  No

Luego de tu autoevaluación, ¿qué decisión vas a tomar? ¿Puedes mejorar? Si has llegado hasta aquí, significa que eres de las personas que está buscando su crecimiento y evolución en su negocio y en la vida.

**Te felicitamos por eso. ¡Siempre hay un siguiente nivel!**

**Estamos seguros de que pronto tendrás resultados extraordinarios en TOPBAL.**

# TOP BAL

*Keep  
yourself  
healthy!*



VOLCANO



@betopbaloficial

[betopbal.com](http://betopbal.com)